

João Marcelo G. Pacheco
Sócio desde 2012

Experiência profissional

João Marcelo é um advogado renomado em fusões e aquisições, *private equity*, direito societário e mercados de capitais, com vasta experiência em assessorar clientes brasileiros e internacionais em transações complexas em diversos setores. Dentre seus clientes de destaque, estão EuroChem/Fertilizantes Heringer, Nippon Steel, Bradesco, os fundos Apollo, Brookfield, Isquare, Pátria, HIG e Baupost, GE, Lyondell Basell, Gulfstream, Bristow Group, IFC. Algumas de suas negociações notáveis incluem as tentativas de aquisição da Braskem pela Lyondell Basell e depois por Apollo; a privatização da CELG-D (pelo lado do vendedor); a representação da Nippon Steel em disputa corporativa e depois acordo e venda subseqüente na Usiminas, com Ternium/Techint; a criação da Quod, *joint venture* de *bureau de crédito* formada pelos cinco maiores bancos do Brasil; a reestruturação de governança do Banco 24hs (Tecban), consórcio bancário composto pelos sete maiores bancos do Brasil; e o financiamento de projetos para a GNA, a maior usina termelétrica a gás da América Latina, representando os credores IFC e KfW Ipx. Ele atua também em questões regulatórias e de governança para empresas de capital aberto.

Formação acadêmica

- LL.M. na London School of Economics and Political Sciences (LSE)
- MBA em Administração pela Fundação Getulio Vargas (FGV)
- Graduação em Direito pela Universidade de São Paulo (USP)

Experiência internacional

- Gibson, Dunn & Crutcher LLP, EUA

Áreas de atuação

 Private Equity

 Corporate M&A

 Mercado de Capitais

Reconhecimentos



The Legal 500 Latin America Guide | Corporate and M&A - 2021



 <https://www.linkedin.com/in/joao-marcelo-pacheco-3602181b/>

 jmpacheco@pn.com.br

 +55 11 3247 8821

 São Paulo

 **Idiomas**
Português; Inglês; Espanhol; Alemão